

世界各國で外出の自由が制限される未曽有の状況の中、自宅で過ごす時間の増加とともに人々の関心が高まっているのが、オンライン広告である。ロシアも例外ではなくこの機会を狙ってさまざま企業・団体が趣向を凝らしたオンライン広告を配信している。今回はロシアにおけるオンライン広告媒体および情報発信時のポイントについて、モスクワ事務所の事例とともに紹介する。まず、ロシアにおけるオンライン広告については考える際に重要なのは、



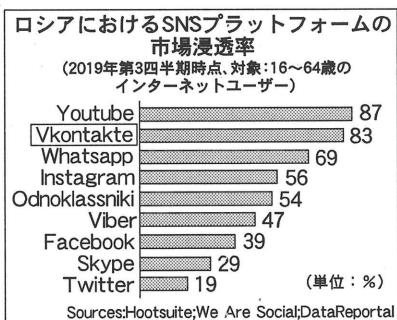
日本政府観光局

インバウンド最新リポート

JNTOモスクワ事務所
本多 真綾 氏

⑥

ロシア市場からの誘客策



中国における百度や微博のように、ロシアにもロシア独自の媒体が存在し、それらはグローバルな媒体と同じように人々の生活に深く浸透しているというところである。

例えば、ロシアの検索エンジン市場においてGoogleとともに絶大な支持を誇っているのが、ロシア発のポータルサイト「Yandex(ヤンデックス)」だ。Yandexは2000年に設立され、InstagramやFacebookを抑えて「Vkontakte(フkontakte)」

の人気が高く、19年第3四半期における16~64歳のインターネットユーザーを対象とした調査では、その市場浸透率は83%となっている(表参照)。Vkontakteは言語でのメッセージ作成が必須となる。近年、ロシア語でのメッセージ作成がめられているため(ただし会社名は除く)、ロシア語を持つユーザーで発信している事例はい

立されたロシア最大のIT企業で、ポータルサイトのみならずタクシーの配車やフードデリバリー等のさまざまなサービスを開拓しており、ロシア人にとってなくてはならない存在である。

また、SNS市場においては、InstagramやFacebookを抑えて「Vkontakte(フkontakte)」

にてさまざまなプロモーションを実施している。

情報発信時の第1のポ

イントは、ロシア語で、ロ

媒体を活用して年間を通じてさまざまなプロモ

Sに掲載している。

第2のポイントは、ロ

シア人の趣味嗜好に合っ

たコンテンツを、目を引く写真とともに発信する

ことだ。昨年当所のSNSに掲載した千以上の投稿

のうち、特に好評だったものは桜や「日本庭園等

の「自然・花」、京都の古民

家や懐石料理等の「上品

な日本らしさ」をテーマ

とした投稿であった。ま

た、閲覧者の印象に残る

投稿とするためには、観

光魅力を端的に表現する

美しい写真や動画を添え

ることも重要である。

外出制限を見据え、

ぜひロシア市場からの誘

客施策の参考としていた

だきたい。(月1回掲載)